

会社情報

- 設立/2010年10月1日
- 代表/古家 由也
- 本社/東京都港区六本木3-16-26 ハリファックスビル8階
- サテライトオフィス/静岡県、秋田県
- グループ/株式会社Agrinos、Arinos Lanka

事業内容

- ビジネストラנסフォーメーション事業
- マーケティング支援
- kintone導入支援事業
- 投資育成事業



商品やサービス

事業創出プログラム (起業家への伴走支援/投資)

▶ 詳しい情報はこちら

実績のない起業家でもチャレンジできる環境を

既存の融資・出資スキームでは、実績のある起業家しか支援することができていません。
 実績がなくとも本気でチャレンジしたい起業家を支援する新しい融資・出資スキームを構築します。

Point.1

事業立ち上げのプロが
 事業計画書を作成

起業家の解決したい社会課題をベースにビジネスモデルを構築。実現可能性を考慮した事業計画書を作成(絵に描いた餅で終わらない)。

Point.2

最短1ヶ月/1,000万円~
 の資金調達が可能

まず、テストマーケティングに必要な金額(~300万円)を調達。テストマーケティングの結果をもって、本格的(1000万円~)に資金調達。

Point.3

事業黒字化までの
 伴走支援

豊富な事業立ち上げの経験がある担当者が伴走支援。小さい投資で複数施策実行することで、リスクを回避しつつ、勝ち筋を見つけます。勝ち筋を見つけた後、本格投資を行います。

Point.4

初期費用
 無料

資金調達が完了するまで、費用は一切かかりません。

事業創出
 プログラム



取組実績 (一例)

IT・介護・衣料など様々な分野の約50社以上の支援を行っています。



1,500万
 調達 助成金申請支援
 クラウドサービス



1,000万
 調達 草木染め製品の
 企画製造・販売



600万
 調達 野菜売買
 オンラインアプリ



500万
 調達 高齢者/障がい者
 共生型デイサービス

- 設立/2010年10月1日
- 代表/古家 由也
- 本社/東京都港区六本木3-16-26 ハリファックスビル8階
- サテライトオフィス/静岡県、秋田県
- グループ/株式会社Agrinos、Arinos Lanka

- ビジネストラנסフォーメーション事業
- マーケティング支援
- kintone導入支援事業
- 投資育成事業



商品やサービス

WEBマーケティングの代行 (LPの作成、広告運用)

▶ 詳しい情報はこちら

サービス特徴



Point.1

「ターゲット」「訴求ポイント」を明確にし、勝てる戦略を設計

LP制作/広告運用に取り組む前段階の戦略設計を重視。ヒアリングをもとに「お客様（サービス）の魅力は何なのか」「誰がそのサービスを求めているのか」を言語化し、ターゲットが問い合わせたくなる「訴求ポイント」を整理したうえで、集客導線を設計します。

Point.2

「施策立案/実行→改善」のサイクルを最速で回し、広告効果を最大化

既存サービスは施策を1つずつ実行するためスピードが遅い、LPをリッチに制作するため費用が高いという課題があります。弊社は複数の施策を同時に実行し「改善ポイントをLP/広告へ反映→再び運用して効果測定」というサイクルを速やかに回すため、成果が最大化します。LPも戦略に沿ったシンプルなものも早く/安価に制作します。



戦略設計

- 貴社サービスが「誰に売れるか」「どう訴求すべきか」を適切に言語化
- 問い合わせまでではなく、成約までの導線を最適化
- 不必要な投資を阻止するため、明確なKPI/撤退ラインを設定



クリエイティブ制作

- わかりやすいデザイン/文章によって、ターゲットが問い合わせをしたくなるようなWEBページをスピードリーかつ低コストで制作
- 貴社との密なコミュニケーションによって、納得できるクオリティを実現



広告運用効果測定

- 週1回の効果測定&改善を行うため、方針をスピーディーに調整(クエリの入替え等)
- GA/GTM等を活用し、適切かつ正確な効果測定ができるようなデジタル設計



示唆出し

- 運用結果から「広告費用にいくら投資すればいくらの利益が得られるか」を可視化
- 顧客フィードバック分析をもとに、LPの改善点の洗い出し
- 分析結果をもとに、今後の有効な施策を提示



ネクストアクション

- (以下例)
- CVR向上のためのLPのABテスト
- 広告チャネルの追加 (Google広告とFacebook広告など)
- MAツール導入によりすぐ成約には繋がらなかった見込み顧客のナーチャリング

取組実績 (一例)

<某不動産テック>
 ・1億円の資金調達完了した不動産テックのマーケティング施策を0から設計&実行し、シードからシリーズAまでサポート (想定ROIの約3倍)

<某サッカースクール>
 ・マーケを初めて行うサッカースクールのサポートを月10万円~開始。WEBからの流入が3倍に。